

# **TOGETHER, WE ARE BUILDING A HEALTHIER SOUTHEAST ASIA**

Nền tảng công nghệ y tế hàng đầu hướng tới cải thiện khả năng tiếp cận dịch vụ chăm sóc sức khỏe tại Đông Nam Á

## **GIỚI THIỆU DOANH NGHIỆP**

Tháng 3, 2025



# Miễn Trừ Trách Nhiệm

QUAN TRỌNG: Thông tin được trình bày trong tài liệu này là thông tin sơ bộ và có thể thay đổi mà không cần thông báo trước. Độ chính xác của thông tin không được đảm bảo, chưa được xác minh độc lập và có thể không bao gồm tất cả các thông tin quan trọng liên quan đến Buymed Pte. Ltd. ("Công Ty") và các công ty con của Công Ty ("Buymed"). Bên nhận thông tin không nên dựa vào thông tin này hoặc sử dụng làm cơ sở cho bất kỳ quyết định đầu tư hoặc cam kết nào.

Không có bên nào, bao gồm Công Ty, các cổ đông của Công Ty hay bất kỳ bên có liên quan, giám đốc, quản lý, nhân viên, đại lý, cố vấn hoặc bất kỳ bên nào khác đưa ra bất kỳ cam kết hoặc bảo đảm nào (cụ thể hay ngụ ý) hay chịu bất kỳ trách nhiệm nào đối với tính chính xác hoặc đầy đủ của tài liệu giới thiệu này hoặc bất kỳ thông tin trong tài liệu này hay được cung cấp bằng cách khác. Tài liệu này không nhằm cung cấp — và bên nhận thông tin không nên xem tài liệu này là một phân tích đầy đủ hoặc toàn diện về tình hình tài chính, hoạt động kinh doanh hoặc triển vọng của Buymed. Không phần nào trong tài liệu này nên được xem là cơ sở để ký kết hoặc liên quan đến bất kỳ hợp đồng hay cam kết nào. Ngoài ra, không nội dung nào trong tài liệu này nên được hiểu là tư vấn về pháp lý, kinh doanh, thuế hoặc tài chính. Bên nhận thông tin phải tự thực hiện việc nghiên cứu và phân tích độc lập về Buymed mà bên nhận thông tin cho là cần thiết hoặc phù hợp để đưa ra đánh giá độc lập về mức độ phù hợp, lợi ích và hệ quả của việc đầu tư vào Công Ty.

Tài liệu này có chứa các "tuyên bố hướng tới tương lai". Những tuyên bố này bao gồm các rủi ro và sự không chắc chắn đã biết và chưa biết, phần lớn nằm ngoài tầm kiểm soát của Công Ty, và đều dựa trên niềm tin và kỳ vọng hiện tại của ban lãnh đạo về các sự kiện trong tương lai. Các tuyên bố hướng tới tương lai đôi khi có thể được nhận diện qua các từ ngữ như "tin rằng", "mong đợi", "có thể", "sẽ", "nên", "rủi ro", "dự định", "ước tính", "mục tiêu", "kế hoạch", "dự đoán", "tiếp tục", "giả định", "định vị" hoặc "dự báo" hoặc các dạng phủ định, biến thể khác hay từ ngữ tương đương. Những tuyên bố này không phản ánh các sự kiện mang tính lịch sử và không phải là bảo đảm cho kết quả trong tương lai. Các tuyên bố này chỉ phản ánh nhận định tại thời điểm tài liệu này được công bố, và không có bên nào — kể cả Công Ty, cổ đông hoặc bất kỳ bên có liên quan, giám đốc, quản lý, nhân viên, đại lý, cố vấn hay bất kỳ ai — có nghĩa vụ phải cập nhật hoặc điều chỉnh lại bất kỳ tuyên bố nào do có thông tin mới hoặc do các sự kiện hoặc hoàn cảnh xảy ra trong tương lai.

# 1. Về Buymed



# Tổng Quan Về Buymed

Chuyển đổi ngành y tế tại Đông Nam Á

**#1**

Công ty Công nghệ Y tế tại  
Đông Nam Á

**63/63**

Tỉnh thành tại Việt Nam

**31.000+**

Khách hàng đồng hành  
>50% Nhà thuốc tư nhân tại  
Việt Nam

**69**

Cửa hàng Circa

**~5.5 nghìn tỷ**

Tổng giá trị giao dịch trên  
sàn TMĐT trong năm 2024

**3**

Thị trường tại khu vực  
Đông Nam Á

**<36h**

Thời gian xử lý đơn hàng  
vượt trội

**20.000+**

Sản phẩm

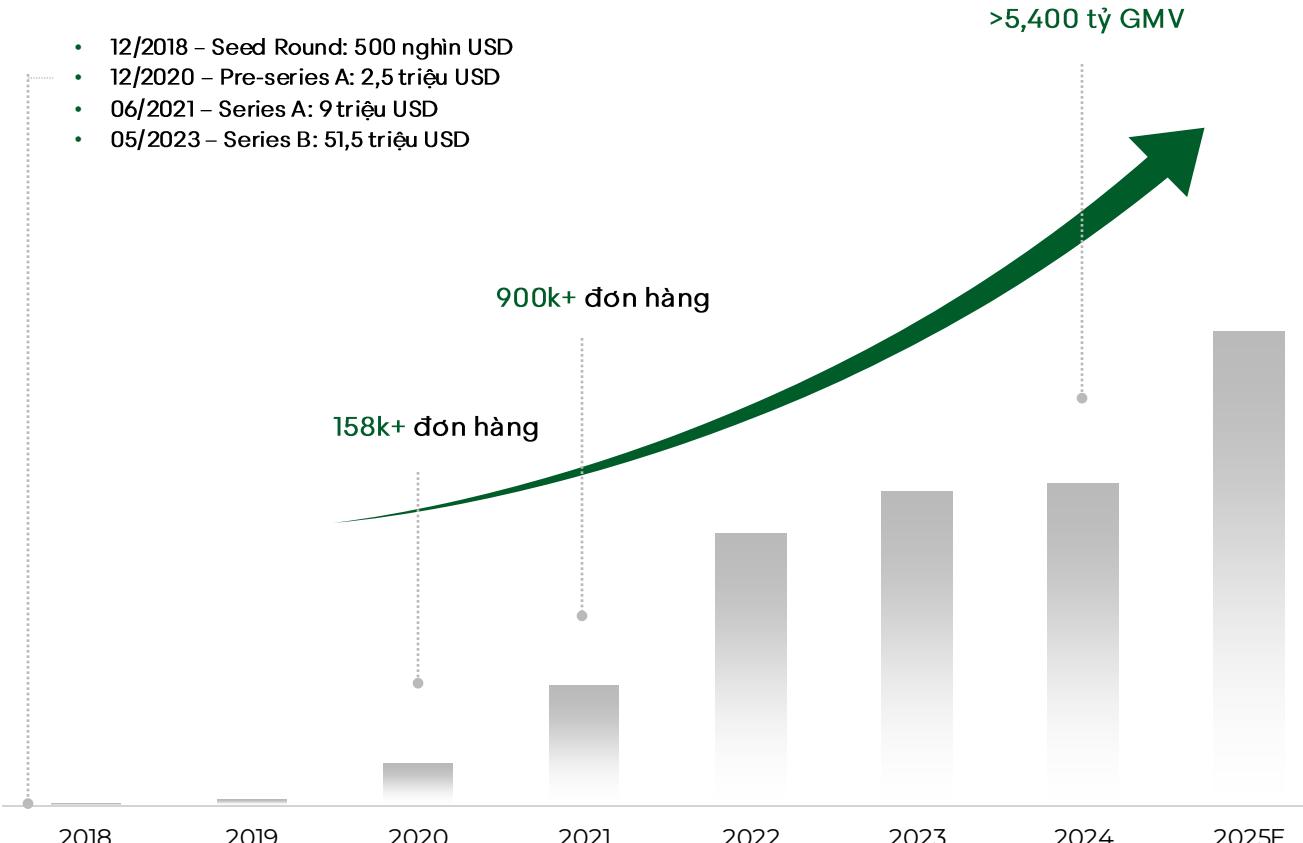


# Hành Trình Phát Triển Của Buymed

Công ty công nghệ y tế tăng trưởng nhanh hàng đầu tại thị trường Đông Nam Á

GMV (triệu USD)

- 12/2018 – Seed Round: 500 nghìn USD
- 12/2020 – Pre-series A: 2,5 triệu USD
- 06/2021 – Series A: 9 triệu USD
- 05/2023 – Series B: 51,5 triệu USD



Tăng trưởng hơn 7.479 lần từ 2018 đến 2024

>5,400 tỷ GMV

900k+ đơn hàng

158k+ đơn hàng

#1

Nền tảng thương mại điện tử  
B2B cho dược phẩm

Top 3

Độ phủ về mạng lưới nhà  
thuốc tại Việt Nam

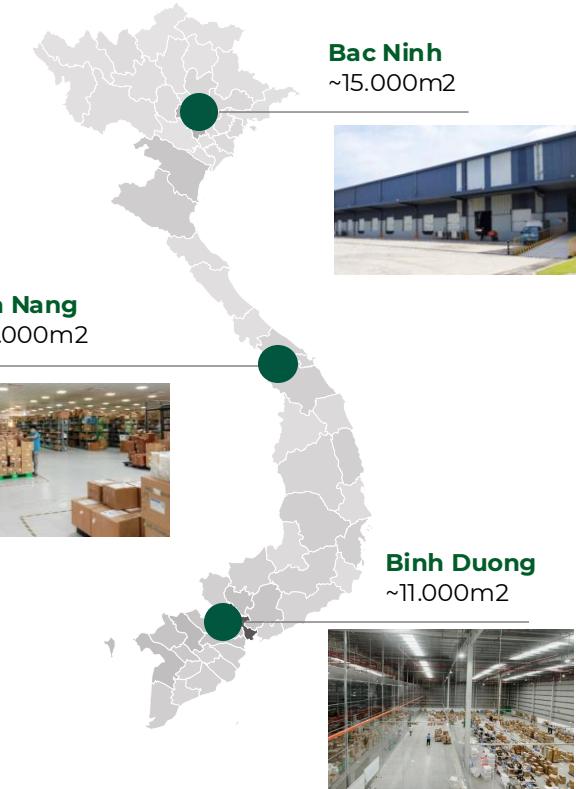
>50%

Nhà thuốc tư nhân tại Việt  
Nam là khách hàng thường  
xuyên

29.000m<sup>2</sup>

Trung tâm phân phối hàng  
hóa

Mạng lưới tại 63/63 tỉnh thành toàn quốc  
với 3 kho và hơn 150+ điểm phân phối



#### Chú thích:

Kho báy

< 500 Khách hàng

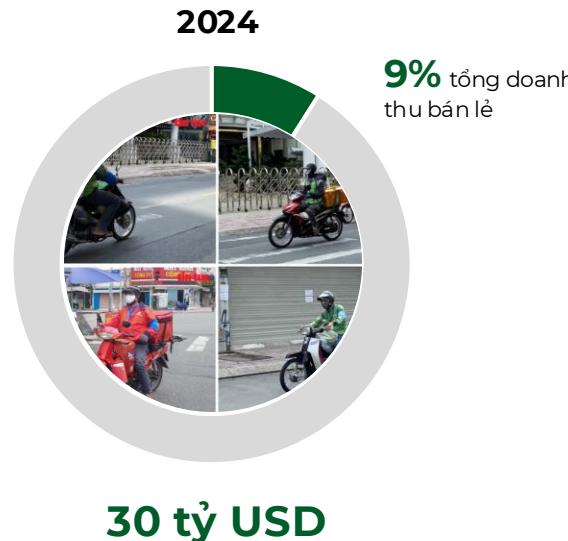
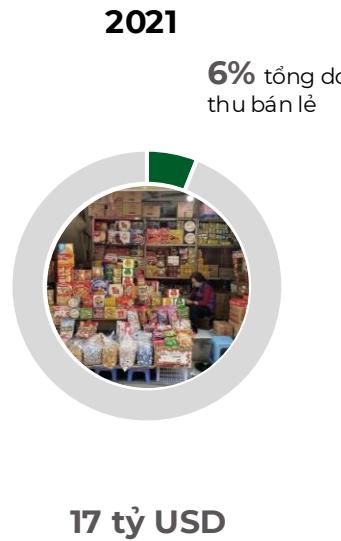
< 5.000 Khách hàng

> 5.000 Khách hàng

# Thương Mại Điện Tử & Xu Hướng

## Thị trường thương mại điện tử Việt Nam tăng trưởng vượt bậc sau Covid, tốc độ tăng trưởng hàng năm 18 - 25% giai đoạn 2021-2024

Giá trị và đóng góp của ngành thương mại điện tử Việt Nam vào tổng doanh thu bán lẻ



**#3**  
Thị trường TMĐT lớn nhất ĐNA

**79%**  
Tỉ lệ phủ sóng Internet

**61 triệu+**  
Người sử dụng Thương mại điện tử

## Sự phát triển của thương mại điện tử trong phân phối dược phẩm sẽ là xu hướng không thể tránh khỏi

### Yếu tố thúc đẩy



Mô hình phân phối truyền thống hiện có nhiều điểm không tối ưu



Sự bùng nổ trong sử dụng điện thoại thông minh

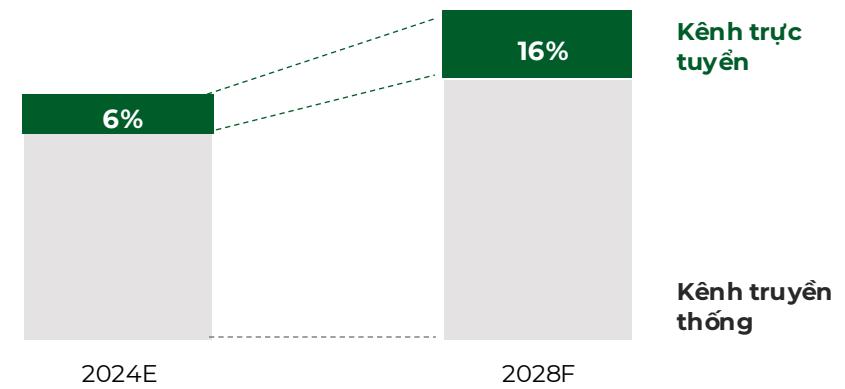


Tính tiện dụng của các giải pháp số và giao hàng thuận tiện



Nghị quyết 157-NQ/BCSD của Bộ Y tế về chuyển đổi số y tế

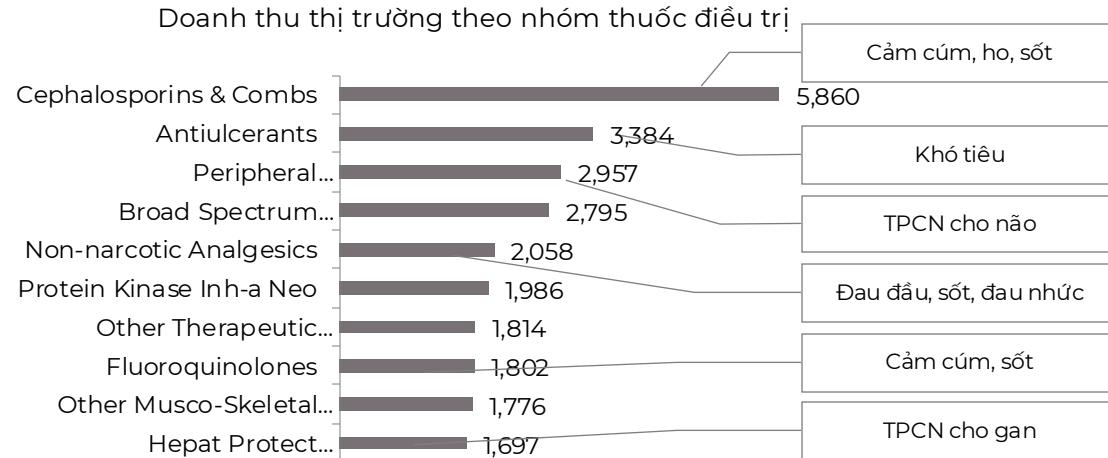
Dự Báo về Thị Trường Phân Phối  
Dược phẩm Việt Nam



# Đẩy Mạnh Chống Hàng Giả Tạo Cơ Hội Cho Doanh Nghiệp Áp Dụng Công Nghệ

## Người tiêu dùng Việt Nam rất chủ động trong việc tìm kiếm các giải pháp chăm sóc sức khỏe và điều trị

Tỷ VNĐ



### Thế hệ chủ động đầu tư chăm sóc sức khỏe

Việc tiếp cận các tiện nghi của tầng lớp trung lưu không chỉ gia tăng nhu cầu về các giải pháp sức khỏe đa dạng mà còn thúc đẩy cá nhân chủ động chuẩn bị cho các bệnh phổ biến. Xu hướng này đặc biệt phù hợp trong bối cảnh lối sống ít vận động ngày càng gia tăng, dẫn đến tỷ lệ mắc các bệnh như béo phì, tiểu đường và các bệnh mãn tính tăng kém khác.

## Vấn nạn thuốc giả gia tăng gây nhiều hệ lụy cho người tiêu dùng ...

**10%** thuốc tại các quốc gia đang phát triển là thuốc giả hoặc kém chất lượng

**1.100** vụ liên quan đến hàng giả, vi phạm sở hữu trí tuệ trong lĩnh vực thuốc y tế, thực phẩm chức năng, sữa, ... trong năm 2025



### ... đặt ra yêu cầu quản lý chặt chẽ hơn từ cơ quan chức năng

Theo Luật Dược sửa đổi số 44/2024/QH15

#### 1 Cấp phép thương mại điện tử

Hợp pháp hóa việc bán thuốc không kê đơn trực tuyến, mở ra cơ hội cho các đơn vị đạt chuẩn

#### 2 Áp dụng công nghệ số

Yêu cầu sử dụng mã vạch/mã QR để đảm bảo truy xuất nguồn gốc và hỗ trợ giám sát thị trường

#### 3 Tuân thủ về hóa đơn

Thắt chặt yêu cầu hóa đơn để tăng cường tính minh bạch



Ảnh: Gắn mã QR trên từng hộp thuốc tại Buymed

Từ năm 2021, Buymed đã đầu tư **hàng triệu USD** vào công nghệ mã QR nhằm tăng cường xuất xứ ng uồn gốc và chống hàng giả.

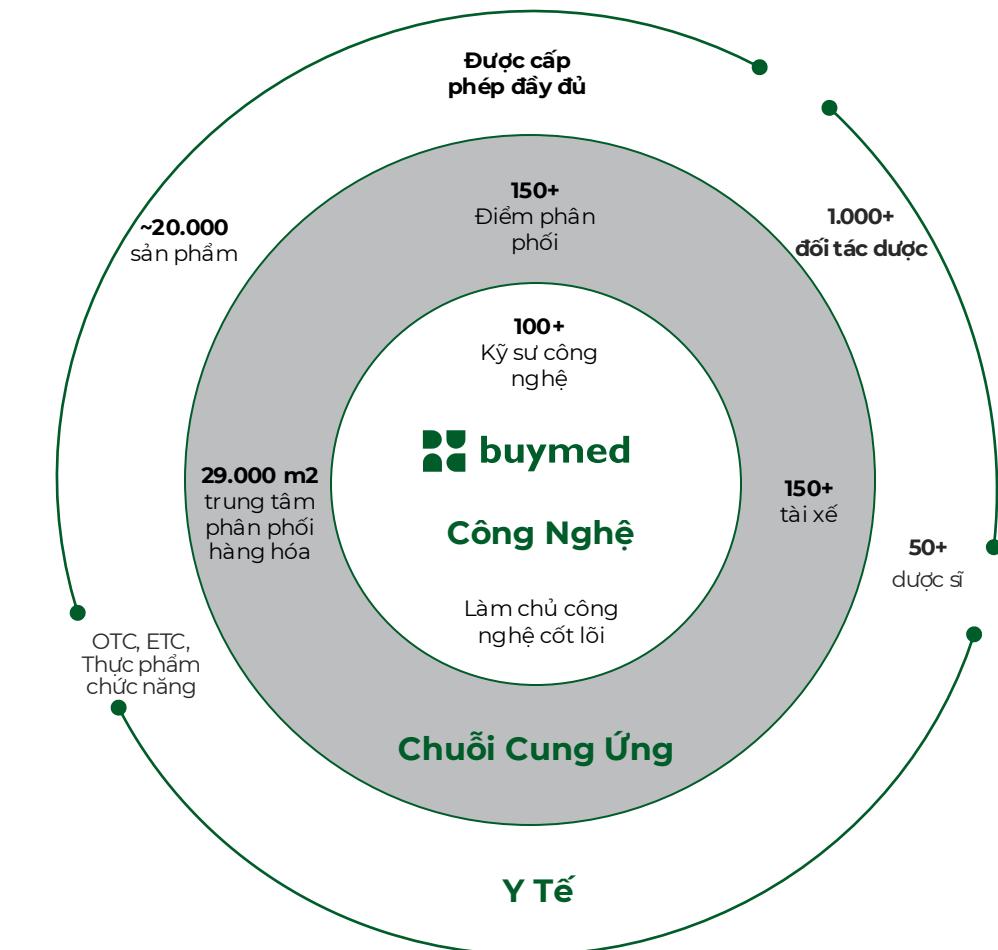
# Mô Hình Khác Biệt của Buymed Nhằm Giải Quyết Thách Thức trong Ngành

Kết hợp các năng lực về Công Nghệ, Y Tế, và Quản Lý Chuỗi Cung Ứng

**Ngành phân phối dược phẩm truyền thống đã và đang có những điểm chưa hiệu quả**

- 1 Người tiêu dùng khó tiếp cận thông tin chất lượng và tư vấn trực tiếp về các sản phẩm
  - 2 Danh mục thuốc chất lượng với tầm giá khó tiếp cận
  - 3 Hệ thống bảo quản, vận chuyển hàng hóa chưa tối ưu
  - 4 Phần lớn doanh nghiệp truyền thống chưa ứng dụng được hiệu quả công nghệ
  - 5 Lượng tài nguyên tài chính giới hạn không đủ đáp ứng nhu cầu vốn lớn
- ...

**Mục tiêu của Buymed là kết hợp các năng lực về công nghệ, quản lý chuỗi cung ứng và y tế nhằm giải quyết các vấn đề này**



# Định Hình Tương Lai Phân Phối Dược Phẩm Với Công Nghệ Đột Phá

Tối ưu hiệu suất hoạt động, độ chính xác và quá trình ra quyết định với dữ liệu theo thời gian thực và AI

## Đơn giản hóa và tối ưu toàn bộ quy trình vận hành từ mua hàng đến chăm sóc khách hàng với AI

**Bán hàng**  
Thông tin liên tục

**Vận hành**  
Kiểm soát hiệu quả

**Chăm sóc khách hàng**  
Nâng tầm trải nghiệm

**AI đọc hóa đơn tự động**

**AI phân tích dữ liệu**

**Trợ lý AI (nội bộ)**

**AI xác minh hợp đồng**

**AI truy xuất tồn kho**

**Trợ lý AI CSKH**

### Case Study



## Hỗ trợ 24/7 & Ngay lập tức

Khả năng **hiểu được các ngữ cảnh phức tạp**

Tích hợp **cho mọi người dùng** từ nhân viên, nhà bán hàng tới khách hàng

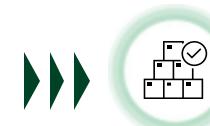
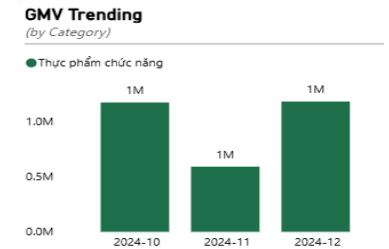
## Hỗ trợ đối tác trong việc ra quyết định với dữ liệu và phân tích theo thời gian thực

### Sản phẩm nhà thuốc mua

product_id	product_name	product_category	GMV
112019	Alpha-chay sandi (h/30h)	Thuốc	40,196,551,758
112019	Magnie Bé-Corbine Sandi (h/50h)	Thuốc	29,911,162,962
111981	Entrogenica 2 billion/5ml sandi (h/50h)	Thuốc	26,942,467,253
112006	Calcium carbene extra sandi (h/30h...)	Thuốc	25,441,187,314
112019	Alpha-chay sandi (h/10h)	Thuốc	24,559,682,795
112019	Magnie Bé-Corbine Sandi (h/50h)	Thuốc	15,493,167,767
112019	Magnie Bé-Corbine Sandi (h/50h)	Thuốc	14,703,609,860
2206	Nutramine sandafensit (h/80h)	Thuốc	9,073,038,100
111981	Entrogenica 2 billion/5ml sandi (h/50h...)	Thuốc	7,998,917,365
112019	Alpha-chay sandi (h/50h)	Thuốc	5,896,301,663
111981	Entrogenica 2 billion/5ml sandi (h/50h...)	Thuốc	4,742,679,116
112011	Calcium carbene kids extra sandi (h/30h...)	Thuốc	4,557,655,821



### Thời điểm nhà thuốc mua



### Vị trí của nhà thuốc



## Theo dõi doanh số tức thì

- ✓ Dữ liệu theo thời gian thực
- ✓ Phản hồi liên tục của thị trường
  - ✓ Quyết định thông minh

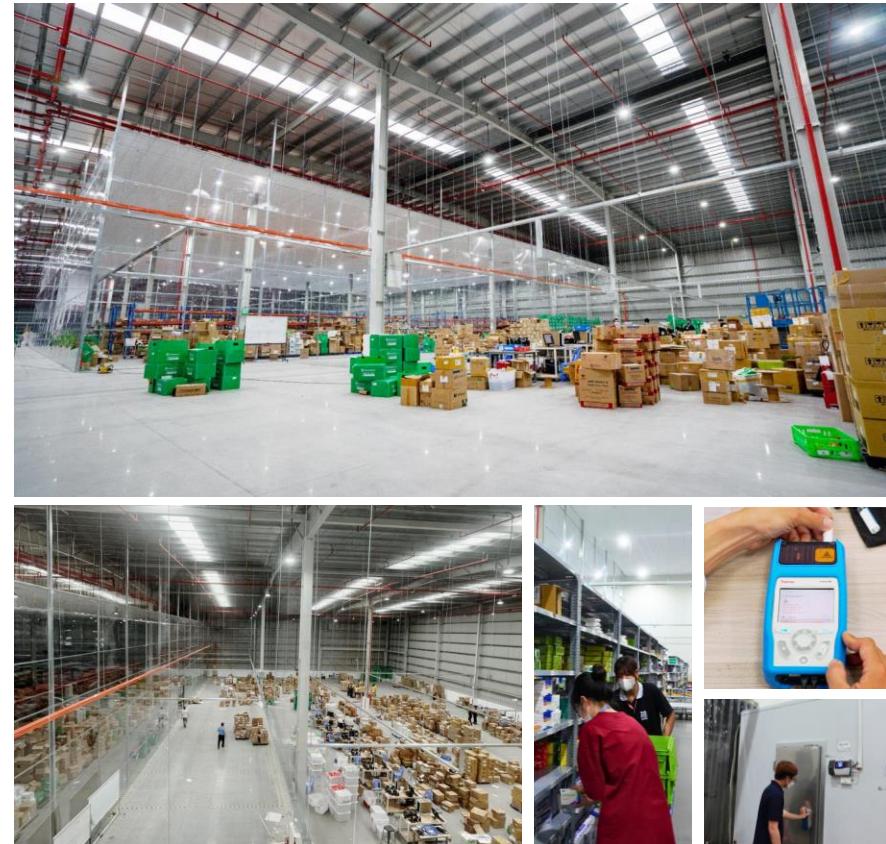
## Tối ưu tồn kho & nhu cầu

- ✓ Phân tích theo thời gian thực
  - ✓ Tối ưu sản xuất & chi phí
- ✓ Nâng cao hiệu quả sử dụng vốn lưu động

## Thấu hiểu nhu cầu mọi khách hàng

- ✓ Dữ liệu toàn quốc quy mô lớn
- ✓ Tiếp cận thị trường địa phương
- ✓ Cắt giảm đáng kể phí bán hàng

# Hiện Đại Hóa Mô hình Truyền thống Phân Mảnh



# Giúp Mang Lại Giá Trị Thiết Thực Cho Các Đối Tác Trong Chuỗi Giá Trị

Tích hợp toàn diện cơ sở hạ tầng với công nghệ ứng dụng



**Buymed  
đã được  
cấp phép**

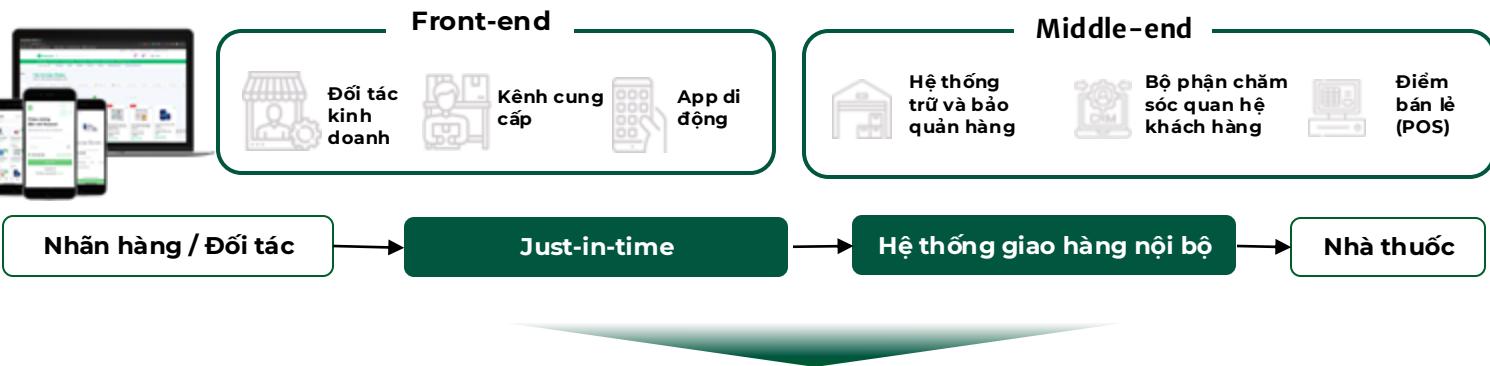
Kinh doanh  
Thương Mại  
Điện Tử

Thực hành tốt  
Phân phối thuốc

Quảng cáo

Thực hành tốt  
Bảo quản thuốc

Thực hành tốt  
Kinh doanh  
thuốc kiểm soát  
đặc biệt



Lợi ích đối  
với Nhà  
thuốc

Tiện lợi & Nhanh  
chóng hơn

Đa dạng sản phẩm  
chính hãng, chất  
lượng hơn

Vốn lưu động  
thấp hơn

Lợi ích đối với  
Nhãn hàng /  
Đối tác

Mở rộng thị trường  
tiềm năng

Dữ liệu thị trường  
cập nhật liên tục

Vận hành tối ưu  
hơn với chi phí  
thấp hơn

# Mô Hình Bán Hàng Giúp Thương Hiệu Tối Ưu Cách Tiếp cận Khách Hàng

Nền tảng thương mại uy tín được tin tưởng bởi hơn 1.000 đối tác

## Sản phẩm thuốc

80% GMV<sup>1</sup> 2024 **1.000+** đối tác



## Các sản phẩm khác

20% GMV<sup>1</sup> 2024



~20.000  
sản phẩm

## Nền tảng cho Nhà thuốc

**31.000+**

Khách hàng

**1.589.000+<sup>2</sup>**

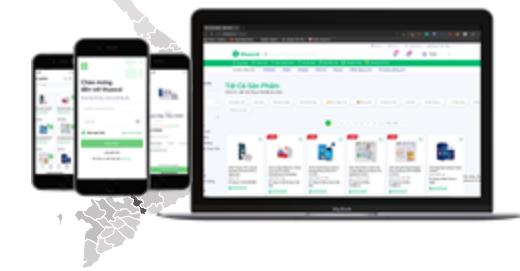
Lượt truy cập hàng tháng

**94.000+<sup>3</sup>**

Lượt đặt hàng hàng tháng



Phạm vi phủ sóng toàn quốc



## Nền tảng cho người tiêu dùng

**60+**

Cửa hàng toàn quốc

**Công Nghệ**

Mô hình nhà thuốc hiện đại

**GIRCA**

**App Di Động**



# Cùng Đối Tác Vươn Xa Với Danh Mục Sản Phẩm Chất Lượng

Được sản xuất bởi các nhà máy hàng đầu, đáp ứng đa dạng nhu cầu của khách hàng



## 1 Top 1 thuốc Generic

- Đẩy mạnh thuốc generic chất lượng cao nhằm tối ưu chi phí điều trị và hỗ trợ khả năng tiếp cận dược phẩm cho người tiêu dùng
- Các sản phẩm có lưu lượng truy cập lớn và tăng trưởng ổn định

## 2 Thuốc dự phòng – Cải tiến & Đột phá

- Tận dụng sức mạnh về công nghệ và dữ liệu để nắm bắt xu hướng tiêu dùng và phân bổ nguồn lực cho các sản phẩm chủ chốt
- Các sản phẩm sử dụng với tần suất thường xuyên giúp xây dựng thương hiệu

## 3 Thuốc đặc trị & Bệnh hiểm

- Nhu cầu tăng mạnh đối với thuốc đặc trị cho ung thư và bệnh hiểm đài hỏi giải pháp tiếp cận chiến lược, giá cả hợp lý và chuỗi cung ứng hiệu quả
- Các sản phẩm ngách và chất lượng cao

## 4 Mũi Nhọn Tăng Trưởng Chính

### A OEM | Thuốc cắt liều nhãn hiệu riêng



### B Sản phẩm nhập khẩu độc quyền



### C Sản phẩm có nguồn gốc tự nhiên



### D Sản phẩm cho kênh bệnh viện

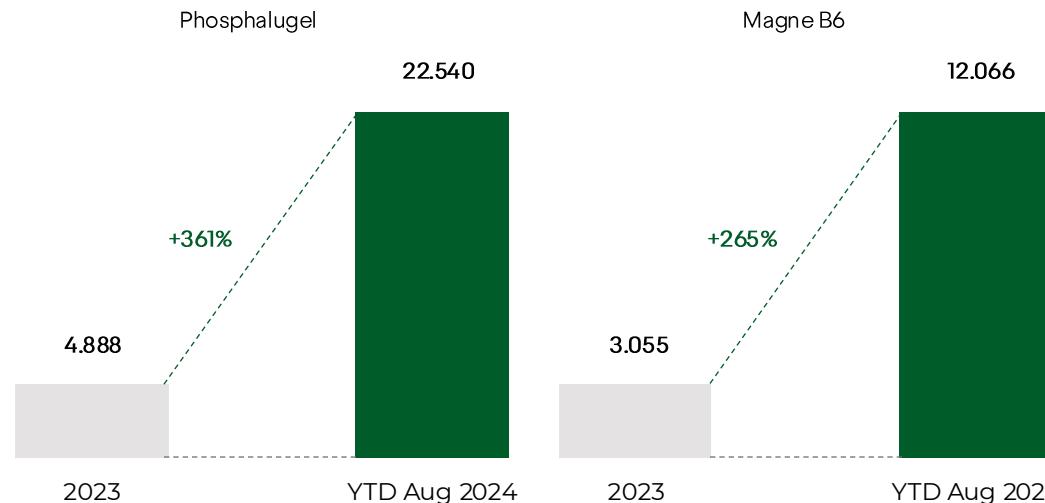


# Kiến Tạo Giá Trị Vượt Trội Cho Đối Tác và Khách Hàng

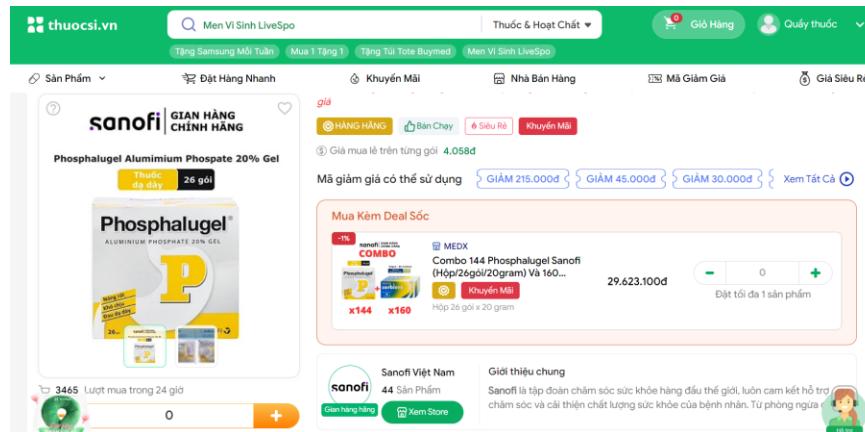
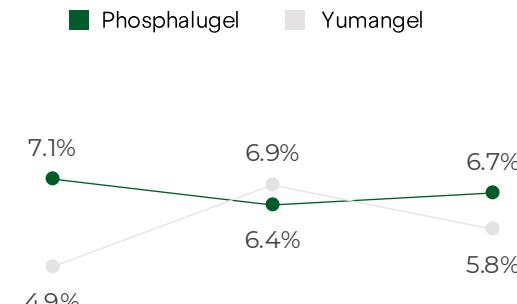
Hợp Tác: Quan hệ đối tác chiến lược với Sanofi về Phosphalugel & Magne B6

## Cải thiện hiệu quả phân phối

(Số lượng nhà thuốc)



## Dẫn đầu thị trường về hoạt chất kiểm soát acid (Thị phần kênh bán lẻ)



Nguồn: Báo cáo nghiên cứu thị trường IQVIA

“

**Những chia sẻ của khách hàng**

“Tôi đã tham gia Circa được 2 năm. Qua thời gian hợp tác, nhờ sự hỗ trợ tận tình từ Circa, nhà thuốc của tôi tăng trưởng

30%. Nhờ nguồn hàng giá tốt và các chương trình marketing mà Circa thực hiện đã giúp nhà thuốc tăng doanh số”

**Mr. Long Huynh, Long Huong Pharmacy**

“Doanh số tăng trưởng vượt bậc, nhiều mặt hàng bình thường doanh số không tốt nhưng khi đăng bán trên Buymed lại bán được hàng”

**Mrs. Thanh Ha, CEO Viet Nhat Pharmaceutical**

“Chúng tôi tự hào được hợp tác với một doanh nghiệp uy tín như sàn thương mại điện tử thuocsi.vn để phân phối sản phẩm Durex trên toàn quốc”

**Mr. Soren Bech, GM Durex**

# Đội Ngũ Lãnh Đạo Giàu Kinh Nghiệm Trong Lĩnh Vực, Được Hậu Thuẫn Bởi Các Nhà Đầu Tư Lớn Trong Khu Vực



**Mr. Nguyen Huu Minh Hoang**

CO-FOUNDER AND CEO

Ông Hoàng là một trong những đồng sáng lập Buymed vào năm 2018. Trước khi gia nhập Buymed, ông đã có kinh nghiệm tư vấn trong lĩnh vực y tế và công nghệ tại Đông Nam Á và Trung Quốc, tham gia xây dựng chiến lược marketing, chính sách hỗ trợ phân phối và kế hoạch mở rộng cho nhiều công ty y tế hàng đầu như Abbott, Roche và Siemens.

Năm 2020, ông Hoàng vinh dự được chọn vào danh sách Forbes 30 Under 30 Châu Á.

**Ms Duc Nguyen**

COMMERCIAL DIRECTOR

- 20+ năm kinh nghiệm
- Kinh nghiệm: Pharmacity, Sonion

**Mr. Trung Huynh**

NEW RETAIL DIRECTOR

- 18+ năm kinh nghiệm
- Kinh nghiệm: Seedcom, The Coffee House

**Mr. Duong Vo**

TENDER DIRECTOR

- 25+ năm kinh nghiệm
- Kinh nghiệm: Dapharco, Vimedimex

**Mr. Matthew Schone**

PRODUCT DIRECTOR

- 15+ năm kinh nghiệm
- Kinh nghiệm: Lazada, ESSOR



**Mr. Vuong Dinh Vu**

CO-FOUNDER AND COO

Ông Vũ đã được cha mẹ truyền cảm hứng với lĩnh vực dược phẩm khi gia đình ông điều hành một trong những công ty phân phối dược phẩm hàng đầu ở miền Trung Việt Nam. Qua nhiều năm kinh nghiệm trong ngành, ông nhận thấy những bất cập trong hệ thống phân phối và bán hàng, và xác định rằng sứ mệnh của mình là cải thiện chất lượng y tế tại quê hương.



NEXTRANS



## Được hậu thuẫn bởi các nhà đầu tư quốc tế hàng đầu

## 2. Nỗ Lực Mang Lại Giá Trị



# Kết Nối Các Đối Tác Để Cùng Tạo Ra Hệ Sinh Thái Bền Vững



**Minh bạch chuỗi cung ứng:** Tại kho của Buymed, mỗi sản phẩm đều được quản lý bằng mã QR riêng biệt — một phần quan trọng trong chiến lược của công ty nhằm chống hàng giả bằng cách đảm bảo khả năng truy xuất nguồn gốc đầy đủ từ nhà sản xuất đến nhà thuốc.

100%

SẢN PHẨM ĐƯỢC QUẢN LÝ BẰNG MÃ QR

100%

HÀNG HÓA TUÂN THỦ HÓA ĐƠN

“Dược Khúc” - Sự kiện đầu tiên quy tụ hơn 200 nhà thuốc truyền thống, đem đến một không gian song hành giữa chiến lược kinh doanh và hoạt động kết nối. Chương trình đánh dấu một chương mới cho ngành dược, với lộ trình chuyển đổi số được Buymed tiên phong và đồng hành.

200+

Nhà thuốc lớn & Dược sĩ



“Nhà thuốc chuyển mình – Tương lai cất cánh” – Sự kiện lớn nhất ngành dược năm 2024, chia sẻ xu hướng then chốt, cơ hội học hỏi và kết nối, hỗ trợ những dược sĩ tiên phong chuyển đổi số và phát triển bền vững thông qua đổi mới và hợp tác.

800+

Nhà thuốc & Dược sĩ



Thiết lập quan hệ đối tác chiến lược với các nhà thuốc ưu tú nhằm thúc đẩy phân phối sản phẩm chất lượng trên nền tảng thuocsi.vn, đồng thời triển khai các hoạt động đào tạo chuyên môn cho dược sĩ - góp phần nâng cao chất lượng chăm sóc sức khỏe cộng đồng.

1.000+

Đối tác dược trong nước và quốc tế



# Nỗ Lực Mang Lại Nhũng Tác Động Tích Cực Cho Xã Hội

## Đào Tạo Cho Nhà Thuốc

Chương trình bao gồm các buổi đào tạo trực tiếp hàng tuần, đào tạo online 2 tuần/lần và một thư viện trực tuyến về nhiều chủ đề khác nhau, bao gồm các cập nhật về quy định trong ngành và chiến lược tiếp thị cho các nhà thuốc.

**3,000+**

CHỨNG CHỈ CPE ĐƯỢC TRAO Ở NÔNG THÔN

**20+**

KHÓA HỌC ONLINE



## Thúc Đẩy Sáng Kiến Bền Vững

Tái sử dụng các hộp carton vẫn còn trong điều kiện tốt và triển khai các thùng giao hàng xanh ("green bin"). Những sáng kiến này không chỉ giúp giảm chi phí đóng gói mà còn thúc đẩy tính bền vững của môi trường.

**41/63**

TỈNH THÀNH TRIỂN KHAI THÙNG GIAO HÀNG XANH

**62%**

SỐ ĐƠN HÀNG SỬ DỤNG THÙNG GIAO HÀNG XANH



## Hỗ Trợ Cộng Đồng

Kinh nghiệm phân phối thuốc trong giai đoạn phong tỏa do COVID thúc đẩy vai trò quan trọng và tác động của chúng tôi, củng cố cam kết của chúng tôi trong việc hỗ trợ cộng đồng và giúp đỡ những người khó khăn

**23.000+**

SẢN PHẨM DƯỢC HỖ TRỢ ĐỒNG BÀO

**500+**

TÚI THUỐC NGHĨA TÌNH ĐƯỢC TRAO TẶNG



**2018** • Best Startups

\* seedstars

**2022** • Innovation Awards

FLYASIA

**2023** • Top 10 Sao vàng thương hiệu Việt Nam



Vietnam Best IT Company

itviec

**2024** • Certification of Recognition for Environmental & Social Impact



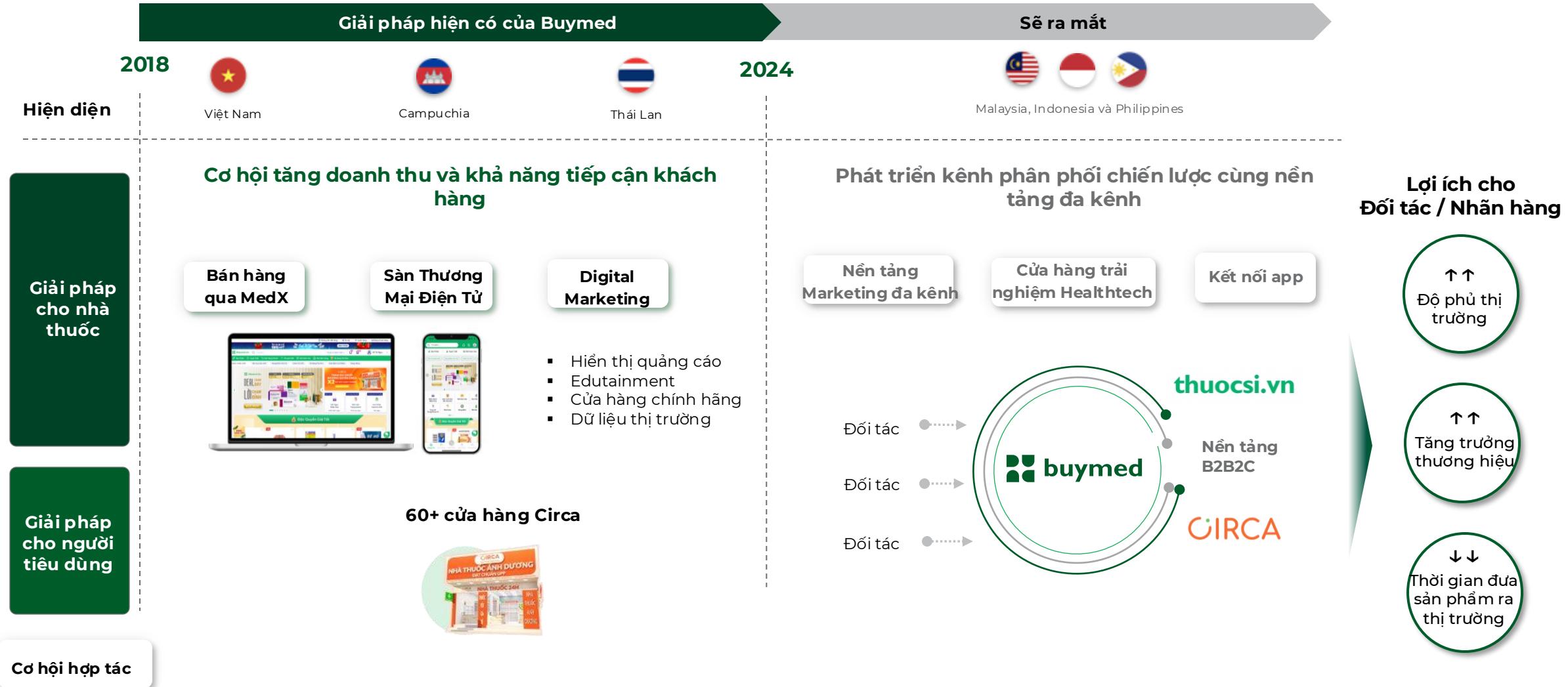
Top 200 Sao Vàng đất Việt



### 3. Hợp Tác Cùng Buymed



# Các Cơ Hội Hợp Tác Cùng Buymed





*“Significantly impact healthcare by solving complex issues”*

Contact us

BUYMED GROUP  
Vincom Dong Khoi – 8<sup>th</sup> Floor  
72 Le Thanh Ton, District 1. Ho Chi Minh City,  
Vietnam

Email: [partner@buymed.com](mailto:partner@buymed.com)